



Online-Ausgabe

Amiada Online AG  
8021 Zürich  
044/ 508 23 23  
www.students.ch

Medienart: Internet  
Medientyp: Organisationen, Hobby  
Page Visits: 301'714

Online lesen

Themen-Nr.: 953.8  
Abo-Nr.: 953008

5. Mai 2013, 16:24  
Bücher  
Kultur

## Verhandlungsgeschick im Alltag verbessern

Kommentieren

Students Redaktion

- Jeden Tag verhandeln wir. Oft ohne uns darüber bewusst zu sein. Mit den Nachbarn, Arbeitskollegen, in der Familie mit dem Partner oder den Kindern, mit dem Lehrer oder der Schulleiterin, mit der Chefin, mit Kunden oder der Vermieterin...



Wir nennen es Austausch, Gespräch oder Diskussion und nehmen es erst dann als Verhandlung wahr, wenn wir dabei gescheitert sind beziehungsweise unsere Ziele nicht erreicht haben. Mit den konkreten Tipps und Praxisbeispielen aus diesem Ratgeber können Sie das Erfolgspotential Ihrer alltäglichen Verhandlungsmassgeblich erhöhen.

Bei schwierigen Verhandlungen ist eine gute Vorbereitung das A und O. Was aber tun Sie, wenn die Zeit zur Vorbereitung fehlt? Sie zum Beispiel ganz spontan von Ihrem Vermieter auf eine bevorstehende Mietzinserhöhung angesprochen werden?

Dieses Buch, geschrieben von einem Wirtschaftsjuristen und einer Psychologin, ist weit mehr als ein allgemeiner Rhetorik-Ratgeber. Sie erfahren anhand unzähliger Praxisbeispiele, wie Sie die besten Verhandlungstechniken im Alltag richtig anwenden und dabei als souveräner und fairer Verhandlungspartner wahrgenommen werden.

Die Autoren:Ralph Wyss ist promovierter Jurist und arbeitet als Partner einer wirtschaftsrechtlich ausgerichteten Anwaltskanzlei in Zürich. Er ist Mitglied in diversen Verwaltungsräten und Autor eines juristischen Fachbuchs.

**Datum: 05.05.2013**



Online-Ausgabe

Amiada Online AG  
8021 Zürich  
044/ 508 23 23  
www.students.ch

Medienart: Internet  
Medientyp: Organisationen, Hobby  
Page Visits: 301'714

**Online lesen**

Themen-Nr.: 953.8  
Abo-Nr.: 953008

Lea Pelosi ist Psychologin und Erwachsenenbildnerin. Sie ist zurzeit vor allem in der Schulung und Beratung von Auszubildenden mit den Schwerpunkten Kommunikation, Konfliktmanagement und Gruppenprozesse tätig.

Der Beobachter-Talk zum Thema

200 Seiten, Klappenbroschur, Fr. 38.–

1. Auflage, April 2013

ISBN 978-3-85569-657-4

Zu bestellen im Beobachter-Shop